

. Familiebedrijf viert kwarteeuw met extra hal en eigen kade

# Belgicactus groeit uit tot Europese speler



**Tongerlo**

**Jef Gielis senior begon 25 jaar geleden als hobby met het kweken van cactussen. Een kwarteeuw later is zijn bedrijf een groothandel in vetplanten.**

● In tegenstelling tot wat de naam Belgicactus doet vermoeden, maken cactussen bijlange na niet het hoofdbestanddeel uit van de onderneming in Tongerlo (Westerlo). Maar de naam geeft wel aan waar de wortels van het bedrijf liggen. In 1985 begon Jef Gielis, zelf telg van een familie tuinbouwers, met de kweek en verkoop van cactussen. Wat toen een hobby en kleinschalige handel was, groeide gestaag uit tot een onderneming die jaarlijks twee miljoen planten kweekt en verkoopt.

"Het accent is intussen wel verschoven naar succulenten (*vetplanten die water vasthouden, red.*) en Sempervivum (*een succulentensoort, bekend als huislook, red.*)", zegt productieverantwoordelijke Peter Van Eccelpoel. "Die kweken we bijna allemaal zelf door ze te stekken. Dat is behoorlijk intensief werk. Belgicactus heeft zes vaste werknemers, maar in de drukke zomerperiode krijgen we hulp van een twintigtal tijdelijke krachten. In de winter lig-

gen we dan weer bijna stil."

Voor die enorme productie beschikt Belgicactus over 10.000 vierkante meter serre en 11.000 vierkante meter gesloten lavaveld, een speciale drainagelooier. Net voor het zilveren jubileum bouwde Belgicactus er nog een grote hal met los- en laadkade aan. Een wandeling langs de plantenvloeren biedt een kijk op de enorme verscheidenheid in kleuren, vormen en soorten van succulenten.

"Als groothandel moet je continu op de markt blijven inspelen. Dat uitgebreide aanbod zorgt ervoor dat je kort op de bal kan spelen. Het nadeel is dat al die soorten ook een eigen aanpak vragen. Dat maakt het net zo arbeidsintensief."

## Website met tips

Bovendien vraagt de klant ook alsmaar meer volledig afgewerkte producten. Belgicactus levert de planten daarom op vraag ook af in aantrekkelijke potjes, samenstellingen of in ornamentele toepassingen. "We blijven een groothandel, we leveren niet rechtstreeks aan de particuliere klant", benadrukt zaakvoerder Jef Gielis senior. "Maar we staan er wel op hen de juiste informatie te verschaffen. Daarom hebben we een aantal handige websites ontworpen die alles vertellen over hoe je de planten moet verzorgen."

**HANS OTTEN**

www.belgicactus.be



Peter Van Eccelpoel, Aline Gielis, zonen Jan en Jef junior en zaakvoerder Jef Gielis senior keuren de vetplanten. FOTO BERT DE DEKEN